



# strukturum

information februari 2006

## Strukturum i Jokkmokk AB

- är ett partnerskapsägt utvecklingsbolag som till lika delar ägs av Jokkmokks Kommun, Vattenfall AB, Företagarna i Jokkmokk samt Sparbanken Nords Näringslivsstiftelse.
- har uppdraget att driva och utveckla näringslivsarbetet i Jokkmokks kommun.
- ska verka för att stärka det lokala näringslivets villkor och utveckling samt stimulera till och underlätta nyföretagande.
- ska vara partipolitiskt obunden.
- ska verka för en hållbar långsiktig utveckling i kommunen och ett minskat beroende av de dominerande arbetsgivarna.

## Strukturums vision

*"Strukturum är den naturliga ingången och mötesplatsen för utveckling och arbetar för ett differentierat näringsliv i ständigt tillväxt"*



Marie Klint, vik. näringslivsassistent på Strukturum, slog ett slag för hyreslediga företagslokaler i Jokkmokks kommun. 4 400 kvadratmeter står och väntar på energiska och idérika entreprenörer.



Bengt Eriksson, Vattenfall Inlandskraft, Sture Bengtsson, Norrlands Center och Annika Almquist, Strukturum, sonderade marknaden på marknaden i dubbel bemärkelse. Fler företag till Jokkmokk – enkelt uttryckt – är målet.



Lapplands Energiindustri's prototyp till transformatoriosk, eller satellitiosk som det också kallas, väckte många intresserade frågor bland besökarna. Tillverkningen kommer igång inom kort.

## Ett annat Jokkmokk

Under Jokkmokks marknad ville Strukturum ge marknadsbesökarna en annan bild av Jokkmokk. I ett stort mästartält på Porjusvägen hade man därför samlat ett stort antal jokkmokksföretag som vanligtvis inte syns i den traditionella marknadskommersan. Där fanns både tillverkande företag, verkstadsföretag och IT-företag som informerade, knöt kontakter och frös om fötterna. Precis som det ska vara då det är marknad.

Norrlands Center passade på att avlägga visit i Jokkmokk. Det är nu nio månader sedan avtal skrevs mellan dem och Jokkmokks kommun och förhoppningarna på att Norrlands Center ska lyckas få företagsetableringar och därmed också arbetstillfällen till kommunen är stora.

– Samarbetet har startat otroligt bra och vi har ett antal intressanta aktiviteter och projekt som vi jobbar med, vi känner oss försiktigt optimistiska, uttrycker sig Sture Bengtsson, Norrlands Center, vagt – på frågan "Hur har det gått?"

– Det känns hoppfullt, säger Bengt Eriksson, Vattenfall Inlandskraft och ler hemlighetsfullt.

Välkommen att kontakta oss!

 strukturum

Köpmangatan 19

Postadress.

Box 19, 962 21 Jokkmokk

Tfn 0971-172 74, 171 99. Fax 0971-103 44

**Laplands Energiindustri**, ett avknoppningsföretag från Laplands Eltjänst, demonstrerade en prototyp av den transformatoriosk man konstruerat. Efter stormen Gudruns härjningar och kraven på säkrare elledningar är efterfrågan på elmarknaden stor. Utrustningen kommer att provas av Statens Provingsanstalt under mars och man väntar otåligt på att alla formaliteter ska vara avklarade.

– Vi väntar bara på att kunna trycka på startknappen för tillverkningen, säger Tony Sundberg, VD Laplands Eltjänst, och berättar att den kommer att finnas i NIMEK-huset.

**Från Västskusten** hade företagen Videum Garden och Stenkulla kommit till Strukturums tält med sina havtornsprodukter och extra syresatt hälsovatten. Paula H Widén och Kalle Edin har efter kontakter med Handelskammaren i Umeå börjat undersöka möjligheterna att etablera delar av sin tillverkning i Jokkmokk.

– Vi producerar nordiska nyttigheter – havtorn är världens nyttigaste bär som till och med innehåller OMEGA 7 fetter, berättar Kalle Edin.

– Vi skulle gärna förstärka samarbetet med Jokkmokk. Det finns mycket intressant kunskap häruppe som skulle kunna skapa mervärde för våra produkter, jag tänker på bland annat rosenroten som växer och kan odlas häruppe. Vi har talat om att en specifik dryck kan produceras häruppe vilket på sikt skulle kunna ge fyra-fem arbetstillfällen. Men inget är avgjort ännu, vi får se, säger Paula H Widén.

**I mässtältet** fanns också BD-List, Heboverken, Weldex, Jokkmokks Allmek, Picab, Porsi Syprodukter, ITUS, Jokkmokks IT-center och Kunskapens Hus representerade. Strukturum själv slog ett slag för hyreslediga företagslokaler i kommunen och hoppades att entreprenörer med bärkraftiga idéer skulle fatta intresse. Utrymme för fler företag finns.

Kalle Edin och Paula H Widén har funderingar på tillverkning av energidryck i Jokkmokk.



Lars Lundström och Jörgen Lindqvist, äger och driver Vuollerims Måleri.

# Vuollerims Måleri

**Tidigt på 80-talet börjar två killar från Vuollerim jobba på måleriet i byn. Drygt femton år senare står de som ägare av företaget där det hela en gång började. Lars Lundström och Jörgen Lindqvist tog över Vuollerims Måleri sommaren 2005. Ett generationsskifte som efter bara ett halvår har resulterat i auktorisering inom rostskydd och blästring. Företaget är därmed ett av två företag i länet som mobilt kan utföra den tjänsten.**

TEXT/FOTO: LIZA PÅVE

I lokalen på övre industriområdet i Vuollerim ligger Vuollerims Måleri. Lars Lundström och Jörgen Lindqvist har drivit företaget i egen regi i drygt ett halvår.

– Vi tog över efter Kurt-Lennart Eriksson i somras. Vi var väl bekanta med allt i företaget då vi båda arbetat här i många år och tyckte inte att det var speciellt märkvärdigt att ta över. Sen var det givetvis också ett sätt att finnas kvar för måleriet och för oss att ha kvar jobben, säger Lars Lundström.

## En viktig arbetsgivare i bygden

Företaget har haft samma namn sen 1991 men funnits i Vuollerim sen fyrtio år tillbaka. Genom åren har företaget haft ungefär lika stor omsättning och samma antal anställda. Idag är fem målare, inklusive ägarna, anställda i företaget.

– När vi säger att vi är fem anställda blir svaret ofta att företaget är en viktig arbetsgivare i byn. Folk i allmänhet värderar alla arbetstillfällen väldigt högt och förstår hur viktigt ett enda jobb kan vara, säger Lars Lundström.

Måleriindustrin innebär mer jobb under sommaren och därmed utökad arbetskraft.

– På sommarhalvåret blir det ofta att vi är fler som jobbar. Vi kommer helt enkelt att hyra in målare under sådana pe-

rioder, vilket vi även gjort under hösten då det varit mer arbete.

Det är främst företag som anlitar Vuollerims måleri varav Vattenfall och Jokkmokks kommun är de största kunderna.

– Vi är mycket ute på kraftstationerna och gör vattenfallsjobb. Åt kommunen handlar det om regelbundna underhållningsjobb, säger Jörgen Lindqvist.

## Den nya medarbetare

I företagslokalen bakom allehanda målarburkar, dammsugarslangar, elkablar och penslar står en konstig anordning. För den ovanes öga ser det mest ut som en extra stor gasbehållare som man kanske har med sig på husvagnssemestern. Men det är faktiskt den nya medarbetaren.

– Det är en blästringsmaskin. I december blev vi auktoriserade inom rostskydd och blästring. Eftersom beställaren ibland kräver en mer komplett lösning kan vi nu ta större jobb. Och i vissa fall måste vi uppfylla kraven och ha de rätta pappren för att överhuvudtaget kunna jobba åt större kunder då de i sin tur har kvalitetssäkerheter att uppfylla. Vi auktoriserade oss helt klart i rätt tid, säger Jörgen Lindqvist.

## Problem att få tag på målare

Vuollerims Måleri är nu ett av två företag i länet som är auktoriserade mobilt inom rostskydd och blästring. Det har kostat Vuollerims Måleri 100 000 kronor

– Vi tror inte det ska ta så lång tid innan vi tjänat in de pengarna då vi har mycket jobb fem sex år framåt i tiden. Problemet är snarare att få tag på utbildade målare när vi har mycket jobb, säger Lars Lundström.

Att den nya satsningen kan leda till jobb utanför kommunen är de medvetna om.

– Vi strävar inte efter att ta jobb utanför kommunen men vi anser att vårt centrala läge med bra pendlingsavstånd är en fördel, säger Lars Lundström.



## Premiär för ny webbshop

En sprillans ny webbshop lanserades på marknadstorsdagen.

[www.handel.jokkmokk.com](http://www.handel.jokkmokk.com) hade precis lagts ut på nätet där varor från ett femtontal tillverkande företag finns att beställa on-line. Det är Tony Johansen, Jokkmokk IT-center, som står bakom initiativet.

– Min idé är att hjälpa småföretag att komma igång med Internetförsäljning utan att själva behöva bygga upp egna dyra webblösningar. Nu kan de enkelt lägga ut varor, vi säljer på provision och tar ansvaret för distributionen av varorna. Företag i kommunen är välkomna att ansluta sig, berättar Tony Johansson.

Webbsidan marknadsför och säljer både serietillverkade produkter men även unika varor, tillverkade i ett enda exemplar. Varorna skickas mot postförskott, det ska vara så enkelt och säkert som möjligt för både köpare och säljare.

Fredrik Näsvalld sköter marknadsföringen av webbshopen och han brinner för jokkmokksproducerat och precis som Tony så ser han stora möjligheter.

– Kan småföretagen öka sin försäljning så innebär det i förlängningen att de kan anställa. Det är det som är det roliga, tycker Fredrik Näsvalld.

Tony Johansen, Jokkmokk IT-center och Fredrik Näsvalld.



## Ny webb-portal för samebyar

De fem samebyarna i Jokkmokks kommun; Sirges, Tuorpon, Jåhgågasska, Udtjá och Sierrri har tagit initiativet till ett samarbete för att underlätta den lokala informationen och kommunikationen mellan varandra och till övriga intresserade. Samebyarnas portal är en framtidssatsning av, för och om samebyarna.

TEXT/FOTO: LIZA PÅVE

– Vi började med att samla frivilliga personer från samebyarna för att diskutera vad de egentligen behövde göra för att förenkla kommunikationen och informationen samebyarna emellan. Under 2005 lämnade vi in en ansökan till Sametinget om en webbportal, säger Sara Hansson, ekonomiansvarig på samebyarnas kansli.

### Kunskapspridning och säljkanal

I augusti 2005 bildades en projektgrupp med representanter från de fem samebyarna. Tillsammans med projektledaren Mattias Berglund kom de fram till att portalen ska innehålla aktuell information för samebyarna men att även andra intresserade ska kunna använda sig av innehållet.

– Generellt är det få som vet vad en sameby är för någonting. Vi vill hjälpa människor att få den kunskapen, säger Mattias Berglund.

Samiska företag kommer ha möjlighet

att presentera sig på portalen och samiska fotografier ska kunna sälja sina bilder. Där kommer även finnas läsvärda artiklar, krönikor och reportage samt en kokbok för samisk mat.

– Hittills har allt gått bra och det är helt klart genomförbart. Tanken är att portalen ska utvecklas vidare när projektet är slut, säger Mattias Berglund.

### Unikt samarbete

Projektet har pågått från juni 2005 och slutar i juni 2007. Den totala finansieringen har uppgått till 1,6 miljoner där dels EU-medel mål 1 Sapmi använts och även pengar från Länsstyrelsen i Norrbotten, Jokkmokks kommun samt Sparbanken Nords Näringslivsstiftelse. Förutom pro-

jektledarens heltidstjänst har även samebyarnas representanter tio månaders heltidsarbete tillsammans i projektet.

– Det är nästan bara positiva röster i samebyarna. Hela idén är unik då fem samebyar samarbetar i denna utsträckning. Vi hoppas i framtiden kunna hålla igång portalen med en heltidstjänst, säger Elisabeth Nejne-Vannar, representant för Sirges sameby.

### I drift under våren 2006

Just nu förhandlar projektgruppen med intressenter som kan tänkas bygga webb-portalen.

– Förhoppningen är att den ska vara i drift under våren 2006, säger Mattias Berglund.

Sara Hansson, Mattias Berglund och Elisabeth Nejne-Vannar jobbar med samebyarnas portal

