



strukturum

information oktober 2005

Strukturum i Jokkmokk AB

- är ett partnerskapsägt utvecklingsbolag som till lika delar ägs av Jokkmokks Kommun, Vattenfall AB, Företagarna i Jokkmokk samt Sparbanken Nords Näringslivsstiftelse.
- har uppdraget att driva och utveckla näringslivsarbetet i Jokkmokks kommun.
- ska verka för att stärka det lokala näringslivets villkor och utveckling samt stimulera till och underlätta nyföretagande.
- ska vara partipolitiskt obunden.
- ska verka för en hållbar långsiktig utveckling i kommunen och ett minskat beroende av de dominerande arbetsgivarna.

Strukturums vision

"Strukturum är den naturliga ingången och mötesplatsen för utveckling och arbetar för ett differentierat näringsliv i ständig tillväxt"

Aktuellt

I SLUTET AV OKTOBER är det återigen dags för Jokkmokksdagarna i Huddinge. Med fjolårets framgångar och erfarenheter i bagaget har man nu fördubblat varulagren för att inte riskera att sälja slut redan första dagen. Varor som efterlystes av huddingeborna ifjol finns också i sortimentet. Således kan även syltköparna få sitt köpbehov tillgodosett med äkta jokkmokksproducerad hjortronsylt.

NÄRINGSLIVSGRUPPEN FÖR LIVSMEDELBRANSCHEN är bildad. Kent Oscarsson är ordförande. I gruppen ingår även Eva och Håkan Grahn, Kent Danielsson, Magnus Kwickström och Kenneth Åkerlund. Avsikten är att utöka gruppen ytterligare för att uppnå jämnare könsfördelning.

Välkommen att kontakta oss!

 strukturum

Köpmangatan 19

Postadress.

Box 19, 962 21 Jokkmokk

Tfn 0971-172 74, 171 99. Fax 0971-103 44

WELDEX etablerar sig i Jokkmokk



Johan Sundbom och Johan Öberg flyttade Weldex från Piteå till Jokkmokk. Foto: Weldex.

Där råder åter aktivitet i f.d. Wibes lokaler. Piteåföretaget Weldex har flyttat in och legotillverkningen av stålkonstruktioner till industri och byggnationer är i full gång.

– Vi hittade inga lämpliga lokaler med den kapacitet vi behöver i Piteå. Lokalerna här i Jokkmokk är grymt bra med varmförzinkningen tvärs över gården, säger Johan Öberg, en av de två delägarna.

Johan Öberg startade tillsammans med barndomskamraten Johan Sundbom företaget Weldex vid årsskiftet.

– När Bamek, det anrika piteåföretaget som Johan Sundbom var anställd åt, flyttade från Öjebyn till Byske och startade Ferex AB kom en förfrågan om inte vi kunde starta eget för att bli underleverantör åt dem. De höll med lokaler, utrustning och uppdrag. På den vägen är det, berättar Johan Öberg som håller med om att det är ett drömläge för de flesta nyblivna företagare.

– Inga initiala investeringar har inneburit att vi själva kunnat investera i den maskinpark vi nu har. Vi är i det närmaste skuldfria, konstaterar han nöjt.

Bra läge med god planering

Att Weldex hamnade i Jokkmokk är Tomas och Hans Sundqvists förtjänst, två av ägarna av varmförzinkningen, som ville ha en producerande enhet på plats för att öka konkurrenskraften ytterligare. Johan Öberg och Johan Sundbom åkte direkt och tittade, gillade vad de såg och hade inga som helst betänkligheter att byta Piteå mot Jokkmokk.

– Nej, inte för fem öre. Det är ett grymt bra läge, bra lokaler med förzinkning tvärs över gården. Vi har blivit oerhört väl bemötta här i Jokkmokk och har fått bra folk omkring oss, säger Johan Öberg.

Finns det då inga nackdelar att vara etablerad i inlandet? Johan Öberg skakar först på huvudet innan han slås av en tanke.

– Tack gode Gud för bussgods, utbrister han och sätter därmed fingret på en av inlandets avigsidor – infrastrukturen.

– Vi var lite bortskämda i Piteå med att ha allt väldigt nära. Samtidigt är det så lätt-samt att ha med folk att göra i Jokkmokk, viljan att lösa problemen är så stor att det uppväger nackdelarna. Vi får bli bättre på att planera istället.

Av den anledningen köptes en lastbil in till företaget och kompanjonen Johan Sundbom har precis åkt iväg till Svappa-vaara med en leverans.

– Det är praktiskt, om inte transportbolagen har tid och möjlighet så kan vi lösa leveranserna själva.

Lite snack och mycket verkstad

Trots att Weldex är relativt nystartat har de redan god renommé. Arbetsveckorna har varit långa ända sedan starten men det är inget som bekymrar. Hårt arbete har istället gett dem ett rykte om sig att vara effektiva.

– Kunderna har upptäckt att det inte bara snackas, vi genomför det vi säger, menar Johan Öberg.

Han påpekar ideligen värdet av att vara två företagsledare och han beskriver sin kompanjon Johan Sundbom som en skicklig logistiker och en rationell planerare.

– Vi har känt varandra sedan vi var fem år gamla. Vi har bott i verkstäder och baracker och kan varandra utan och innan. Jag skulle aldrig ha tordats starta företag med någon annan än Johan. Det känns fint att vi nu får forma vår egen verkstad.



Telefonen ringer oavbrutet på Weldex.

Eftersom vi själva kommer från golvet vet vi exempelvis vad bra verktyg och arbetsmiljön betyder, att killarna ska ha friskluftsskärmar är självklart.

Inkörningsfas

Weldex har i dag elva anställda, varav fem från Jokkmokk, men om allt går enligt planerna så kommer företaget att växa. Tillsammans med Heboverken och Ferex ser man sig som en produktionsenhet och man jobbar för fullt med att belägga robotarna.

– Det kortsiktiga målet är att hålla oss flytande under inkörningsperioden och klara oss med det egna kapitalet. Att flytta under pågående produktion, anställa och köra in ny personal har haft sina sidor. Det kostar, konstaterar Öberg.

Långsiktiga relationer för överlevnad

Långsiktigt har Weldex inga större begränsningar i tankegångarna, som Johan Öberg själv uttrycker det. Målet är att i samarbete med sina partners fylla lokalen, kanske till och med införa skiftgång inom en ganska snar framtid.

– Tillsammans är vi en producerande enhet, vi gör varandra konkurrenskraftiga. Vi är här i Jokkmokk för att bygga något långsiktigt och vill bygga relationer även med lokala företag. Det är tillsammans vi kan få kusten och Norrbottens inland att leva och då måste man jobba prestigelöst.

Han är noga med att understyrka att Weldex innan flytten inte beviljats, eller ens sökt, en enda krona i bidrag.

– Ett företag som inte går runt utan bidrag är inte ekonomiskt bärkraftigt. Då är det ingen idé, då håller inte konceptet. Weldex's koncept håller, slår Johan Öberg fast.

– Vi brinner för det här och vi vägrar att misslyckas.

Johan Sundbom i arbete. Ingen av ägarna är främmande för att producera på verkstadsgolvet emellanåt. Foto: Weldex.

Företagsköp gav ny

Allmek har bytt ägare. Anders Andersson har, efter 20 år som arbetsledare på Samhalls mekaniska verkstad, övertagit företaget och stortrivs i sin nya roll som egenföretagare.

– På Samhall hade jag hur bra jobb som helst. Jag har jobbat med skärande bearbetning, fräsning och automatsvarvning, men då beslutet kom att lägga ner hela den mekaniska verksamheten och istället tillverka fiberoptisk kabel började jag fundera. Det var inget för mig, berättar Anders Andersson.

Arbetet med fiberoptiken ersattes så småningom med tvättverksamhet men då hade han redan tankemässigt bytt bana.

Entreprenörsutbildning

– Jag bestämde mig för att göra något annat och sökte mig därför till Entreprenörscentrets nyföretagarutbildning. Min inställning var bara att få göra något annat under ett halvår, jag hade inga allvarigare planer men det tog inte många veckor så hade jag svängt. Utbildningen och kursledarna var bra, jag blev verkligen peppad så jag är glad att jag gick den.

Under utbildningstiden gjorde Anders en del extrajobb åt Allmek och under trettondagshelgen gjordes några akuta reparationsinsatser på ett annat företag i Jokkmokk.

– Då berättade jag för Jonas Olsson som ägde Allmek om mina planer på att starta eget. Köp Allmek, tyckte han, och på den vägen är det.

Det låter enkelt men i själva verket följde långa diskussioner och många kontakter

Tommy Olsson, Lennart Jakobsson Anders Andersson, Lennart Andersson och Mikael Andersson. Niklas Lundmark och Per-Ola Carlsson var inte



tändning åt Anders

med banker och andra instanser. Entreprenörscentrums nätverk kom till nytta.

– Jag räknade och funderade och det ena gav det andra.

I juni var övertagandet ett faktum. För närvarande har Allmek sex helårsanställda förutom Anders själv men det är ett antal som varierar över året. Under våren var man nästan tjugo man med uppdrag bland annat i Kiruna.

Samarbetet lokalt är viktigt

Verksamheten omfattar främst reparationer och underhållsarbete inom industrin.

– Vi jobbar åt andra företag, det mesta lokalt, och tillverkar bland annat mycket till entreprenadmaskiner och lastbilar.

Eftersom Anders själv, som är bilmekaniker i grunden, har arbetat med skärande bearbetning skulle han vara pigg på att hoppa på den typen av jobb, men eftersom Åströms CNC finns vägg i vägg och redan är nischade inom det området så får det bero. Samarbetet med andra lokala företag är viktigt.

– Det är värdefullt och det underlättar mycket då man bara kan ringa och få saker fixat snabbt och bra. Vi är inte konkurrenter med andra lokala företag utan snarare kompanjoner som köper tjänster av varandra. Vi kompletterar varandra.

Anders Andersson ser ljust på framtiden.

– Jag hoppas att vi klarar av att hålla andan uppe och inte tappar något på ägarbytet. I köpet ingick ju både kundkretsen och telefonnumret, säger Anders Andersson det glittrar till i ögonen. Att han trivs som boss för ett mekföretag syns långa vägar.

närvarande vid fotograferingstillfället och saknas därför på bilden.



Glenn Nylander, Strukturm, och s-politikern Anna-Greta Kwickström som ingår i kommunens arbetsutskott, hoppas mycket på den ökade samverkan mellan kommun och företagare.



Nytt grepp för att främja utvecklingen

Ett mer direkt samarbete mellan företag och kommunpolitiker ska stimulera näringslivsutvecklingen i Jokkmokks kommun. Ett näringslivsråd har bildats där företagare, kommunpolitiker och personal från Strukturm ingår. Ett av målen är att snabbare komma fram i olika frågor som direkt berör företagen.

Det är i Branschrådsprojektet som greppet med både näringslivsgrupper för olika branscher och idén om att koppla ett näringslivsråd till dem har jobbat fram.

Anna-Greta Kwickström (s) är en av de politiker som ingår i näringslivsrådet.

– Det är positivt om vi kan prata med varandra istället för om varandra, menar hon.

– En tanke är att företagen och kommunpolitikerna ska få större vetskap och förståelse om varandras verkligheter, då kan många missförstånd också undanröjas. Vi politiker får ta del av företagets önskemål och det blir tydligare vad kommunen kan hjälpa till med eller samordna, till exempel inom branschgenerella eller övergripande frågor.

Näringslivsrådet kommer att bestå av kommunstyrelsens arbetsutskott – Anna-Greta Kwickström, Sixten Eriksson, Anna Hövenmark, Karin Wannar och Max Svensson – samt ordföranden från de fem näringslivsgrupper som bildats eller är under bildande. I näringslivsrådet ingår även Annika Almqvist och Glenn Nylander från Strukturm.

Av de fem planerade näringslivsgrupperna är Turism och handel och Livsmedel redan igång, Teknik och energi är under bildande medan näringslivsgrupper inom Åkeri/Entreprenad och Tjänstesektorn förhoppningsvis kommer igång under vintern.

Aktuellt

STRUKTURUM HAR TECKNAT AVTAL MED CENTEK för att Jokkmokks företag ska få tillgång till IRC – Innovation Realy Centre – ett europeiskt nätverk för innovativa teknikföretag i totalt 33 länder. Vill ditt företag nå ut på europamarknaden men behöver mer kunskap och resurser för att ta de första stegen? Söker ni samarbetspartners som är intresserade av att använda eller få licens på era produkter? Letar ni efter nästa generations teknik, innovationer eller kommersialiserbar FoU? Eller söker ni nya lösningar på något tekniskt problem – komplicerat eller enkelt – i ert företag? Då är detta något för er!

Information finns samlad på www.tekniktorget.org. För att registreras som användare med full tillgång till komplett information och sökmöjligheter, kontakta Strukturm.

Elektronisk handel ska sälja lokala produkter

Snart kommer ett trettiotal hantverkare i Jokkmokks kommun att sälja sina varor från en gemensam webbshop. Kunderna ska via Internet kunna beställa jokkmokkstillverkade produkter mot postförskott.

– Intresset är jättestort och vi undersöker just nu hur logistiken med sampackning av varorna ska fungera, säger Tony Johansen som tillsammans med Karl-Johan Larsson, ITUS, är initiativtagare.

Tony Johansen berättar att redan för fem år sedan gjordes en projektundersökning om elektronisk handel men att tiden då inte var mogen. Nu däremot är företagen beredda.

Pengar att spara för företagen

Det finns många företag i kommunen med stor utvecklingspotential och gott renommé i hantverkskretsar. Flertalet av dessa är små och har varken tid eller råd med den marknadsföring som behövs för att nå ut med produkterna på en bredare marknad.

– Vår idé är att de utan initialkostnader ska få en fungerande E-handel, de ska inte behöva dra på sig dyra kostnader för att bygga egna webbshopar. Kanske kan ökad försäljning i förlängningen innebära nyanställningar, hoppas Tony Johansen.

Max fem produkter per företag kommer att säljas via webbshopen som finansieras genom att webbföretaget tar ut provision på sålda varor.

Stora utvecklingsmöjligheter

Webbshopen ska marknadsföras exempelvis via annonsering i tidningar, som når en målgrupp som är vakna för vad Jokkmokk har att erbjuda, samt på mässor.

– Just nu är vi inne i en upplärningsfas. När vi fått logistik och administration att fungera finns det inga gränser för vad webbshopen kan utökas med. Biljetter, fiskekort och aktiviteter – vem vet, säger Tony Johansen.

Startfasen av Jokkmokks nya webbshop, som ännu saknar namn, är finansierad av Länsstyrelsen. Även Strukturum har varit involverad i förberedelserna.



Anna Arvidsson, trainee på Strukturum, och Olle Jonsson, trainee på Mark & Huskonsult, har uppdraget att hitta sätt att både spara pengar och värna om miljön i Jokkmokks kommun.

Med uppdrag att spara miljö och pengar

Unga akademiker med kunskap och fräscha ögon skärskådar just nu avfallshandling och energikostnader i Jokkmokks kommun. Uppdraget är att finna alternativ som kan spara pengar i den kommunala kassan.

Anna Arvidsson fördjupar sig i kommunens avfallshantering

– Jag tittar närmare på lönsamheten att dela upp soporna i olika fraktioner, t.ex. brännbart och komposterbart, och ser vad av detta som kan tas omhand inom kommunen. Den komposterbara delen skulle kunna rötas till biogas och därmed skulle också transportkostnaderna sänkas. I dag körs hushållsavfallet till Kiruna för förbränning. Mitt uppdrag är att främst se på avfallshandlingen ur ett ekonomiskt perspektiv, säger Anna Arvidsson.

Lönar sig att investera bort höga driftskostnader

Olle Jonsson tittar närmare på hur kommunens energikostnader kan sänkas, i första hand genom att spara energi eller på annat sätt minska kostnaderna för energin.

– I fastigheter som i dag värms med el eller olja kan kostnaderna sänkas om man övergår till exempelvis pellets eller bergvärme, konstaterar Olle Jonsson som bland annat har studerat P-hemmet i Kåbdalis och Vuollerims närvärmecentral närmare. Det har resulterat i att den gamla oljepanna i Kåbdalis kommer att bytas ut, en i längden lönsam investering, och att ett förslag om åtgärder i Vuollerim lämnats till kommunstyrelsen.

Nästa steg blir att se över hur byggnader kan göras mer energisnåla genom tilläggsisolering, ventilation och andra åtgärder.

– Det är intressant då man sitter och räknar att se hur mycket det egentligen går att spara. Det lönar sig att investera bort höga driftskostnader, hävdar Olle Jonsson.

Bakom både Annas och Olles beräkningar ligger ett miljötänkande – minskade deponier och minskad energiförbrukning sparar inte bara pengar utan även miljön. Vinst i många bemärkelser för kommunen med andra ord.

Energi – en prioriterad bransch i Jokkmokk

Annika Almqvist, Strukturum, tycker att de båda uppdragen passar väl in i Strukturums uppdrag där energi av politikerna angetts som en prioriterad bransch.

– Vi profilerar gärna Jokkmokk som en energikommun där vi tar tillvara både det som knoppas av från vattenkraften, i form av företag, forskning och utveckling och idéer inom andra energislag, förtydligar Annika Almqvist.

– Dessutom är det trevligt att kunna ge ungdomar arbete, det är förstås extra kul när det blir i hemkommunen, säger hon och syftar på Anna Arvidsson som faktiskt är jokkmokkstjej.