



strukturum

information oktober 2003

- **Strukturum i Jokkmokk AB** är ett partnerskapsägt utvecklingsbolag som till lika delar ägs av Jokkmokks Kommun, Vattenfall AB, Företagarna i Jokkmokk samt Sparbanken Nords Näringslivsstiftelse.
- **Strukturum i Jokkmokk AB** har uppdraget att driva och utveckla näringslivsarbetet i Jokkmokks kommun.
- Strukturum ska verka för att **stärka det lokala näringslivets villkor och utveckling** samt stimulera till och underlätta nyföretagande.
- vara **partipolitiskt obunden**.
- verka för en **hållbar långsiktig utveckling** i kommunen och ett minskat beroende av de dominerande arbetsgivarna.



Kenneth Larsson har anställt Malin Östberg för att utveckla kvalitetsarbetet på företaget.



Glenn Nylander har anställts på Strukturum som projektledare för det treåriga projektet "Näringslivsutveckling genom branschråd".

Läs mer på nästa uppslag

Välkommen att kontakta oss!



Köpmangatan 19
Postadress.
Box 19, 962 21 Jokkmokk
Tfn 0971-172 74, 171 99. Fax 0971-103 44

Gör som Kenneth – anställ en akademiker!

Porjus Fastighetsservice är inget stort företag, ändå har man anställt sin första akademiker. Lite ovanligt för att vara ett småföretag i Jokkmokks kommun. Malin Östberg började den 1 februari och kommer att jobba på företaget i sex månader.

– För oss är det viktigt att utveckla kvalitetsarbetet i företaget. Tidare har vi gått "hundratimmarsutbildningen" i miljö- och kvalitetssystem, men nu behövs det arbetet revideras. Det är svårt att hinna med allt själv, vi har fullt upp ändå, säger Kenneth Larsson, en av delägarna i Porjus Fastighetsservice vars verksamhet är fastighetsskötsel men även måleriverksamhet.

– Malin kommer i första hand att arbeta med miljö- och kvalitetsfrågor främst på målerisidan, men även göra annat jobb.

Malin Östberg är utbildad projektingenjör med kvalitet som specialisering, en utbildning hon läst via Luleå tekniska universitet tillsammans med nio andra personer från främst Gällivare och Jokkmokk. Hon är glad över chansen att få jobba i företaget.

– Det är svårt att komma ut på arbetsmarknaden, speciellt om man vill bo i inlandet. Jag ser det här som en bra möjlighet att få komma ut och visa vad jag kan.

I branschrådsprojektet prioriteras kontakter med universitet och högskolor

– Det finns fantastiska möjligheter för arbetsgivare och entreprenörer att dra nytta av universiteten, menar Glenn Nylander, projektledare för Branschrådsprojektet.

– Just nu pågår två olika projekt; *Akademiker i företag* via Umeå universitet och *SME trainee* via Luleå universitet där företag i inlandet kan anställa en student i upp till sex månader till mycket fördelaktiga ekonomiska villkor. Att Porjus Fastighetsservice nappat är fantastiskt roligt. Jag hoppas att fler inser att det här är en bra möjlighet även för deras företag, säger Glenn Nylander.



Glenn Nylander och Lars Andersson tror att breddade nätverk via branschråd men även kontakter med universitet och högskolor är framtidens melodi för företagen i inlandet.

Branschråd ska utveckla näringslivet i Jokkmokk

Näringslivsutveckling genom branschråd, så kallas det senaste i raden av projekt som sköljer över Jokkmokks kommun. Glenn Nylander är nytillträdd projektledare och har precis hunnit göra sig hemmastadd i rollen och greppa sitt uppdrag.

– I Jokkmokk finns just nu 16 olika projekt där Jokkmokk antingen ensam eller i samverkan med andra kommuner driver insatser som berör olika branscher och där huvudsyftet är att skapa nätverk mellan företagen, berättar Glenn Nylander.

Branschrådsprojektet har tagit fasta på detta faktum.

– Det finns ingen anledning att skapa ytterligare nätverk, vi behöver snarare länka samman alla projekt så att nätverken blir effektivare och hitta former som består även efter projekttidernas slut. I en liten kommun som Jokkmokk behövs inte en mängd olika nätverk som lever sina liv utan vetskap om varandra, vi behöver samverka mellan olika bran-

scher och företag så att insatser som görs verkligen kommer till nytta och genererar utveckling. Risken är annars att folk aldrig känner att de vet allt de skulle behöva veta. Därför är det praktiskt om alla lösa nätverk som redan nu finns sluter sig samman till branschråd i någon form. Det är folk inom näringarna som har kunskapen om företag, behov och villkor i den egna branschen.

Gemensamma beröringspunkter

Bland de projekt som pågår jobbar *Kupp-projektet* redan nu tillsammans med handeln och ett branschråd är där i sin linda. Arbetet i *Kraftprocessen*, där ett flertal företag inom besöksnäringen är involverade, är ett av de projekt som vänder sig till turistentreprenörerna. *Laponia – hållbart världsarv* och *Export Inland* har också insatser specifikt riktade till besöksnäringen.

– Handeln och besöksnäringen är två branscher som ligger väldigt nära varandra och de två framtida branschråden kommer definitivt att ha gemensamma

beröringspunkter. Man kan inte tro att ett branschråd kan arbeta isolerat från andra branschråd, inte om man vill ha en bestående utveckling i en kommun, menar Glenn Nylander

– Mitt uppdrag är att hålla en direktkontakt med de olika näringarna för att få veta vilka insatser som behövs, men det är en omöjlighet att hålla kontakten med 400 företag. Det är ett betydligt lättare och snabbare sätt att kommunicera med näringarna via branschråd.

Som exempel på vad branschrådsprojektet kan bistå företagen med nämner Glenn bland annat olika utbildningsinsatser, gemensamma marknadsundersökningar och ett ökat samarbete med universitetet.

Tillväxtnätverket i Norr

Ett inkubatorprojekt för lokal näringslivsutveckling

Inte sällan är stora näringar, som gruvan, elektronik- eller bilindustrin, upphovet till avknopningsföretag. Är utvecklingen riktigt gynnsam bildas kluster, ett modernt begrepp för ett tillväxtområde där närliggande branscher samlas kring en kärna där man både konkurrerar och samarbetar. Kända svenska kluster är till exempel Aluminiumriket i Småland/Blekinge, Bilsteklustret i Norrbotten och Rockcity i Hultsfred.

Närheten till universitet och högskolor är många gånger direkt avgörande för om små avknopningsföretag kan växa sig starka och nå ut till en nationell eller internationell marknad. Tillgången till kunskap, teknikutveckling, nätverk och en stödjande miljö är A och O. Man talar om inkubatorer – en slags företagskuvös som förser det enskilda företaget med relevant kunskap, coaching och kontakter för att kunna växa.

Oftast är det kring universiteten denna gynnsamma tillväxtmiljö finns vilket lämnar glesbygdsföretagen åt sitt öde. Det är långt mellan inlandsföretagen och universiteten inte bara i geografisk mening, det är överhuvudtaget täta skott mellan olika institutioner, organisationer och näringsliv och det lilla företaget har en tuff tillvaro.

Företagskuvös i Jokkmokk

Jokkmokks kommun har tillsammans med Kiruna, Gällivare och Älvsbyns kommuner gått samman i det tvååriga projektet *TIN - Tillväxtnätverket i norr*. Idén är att bygga upp inkubatorer – företagskuvöser – i de fyra kommunerna i ett nära samarbete med universiteten, Nutek, Länsstyrelsen, Centek, Almi Norrbotten och Vattenfall, för att på så sätt få en mer gynnsam tillväxtmiljö för företag med utvecklingspotential.

– För Jokkmokks del innebär det i praktiken att två företag per år kommer att få hjälp att utveckla sitt affärskoncept. Grundtanken har varit att vi i första hand ska försöka hitta företag som är avknoppade från det som dominerar näringslivet i respektive kommun. Här

i Jokkmokk vore elproduktionen ett naturligt kluster att bygga kring, i Kiruna rymdindustrin, berättar Glenn Nylander som tillsammans med Lars Andersson är den som kommer att jobba med inkubatorprojektet i Jokkmokk.

– Det kan var både gamla och nya företag som kommer ifråga. Absolut mest avgörande är personen bakom affärsidén och idéns tillväxtpotential, förklarar Lars Andersson.

Hitta modell för glesbygden

TIN ska stimulera samverkan mellan olika aktörer runt områden som finansiering, marknadsföring, universitetskoppling och annat som glesbygdsföretagen behöver.

– Det handlar om att hitta en modell att arbeta efter som fungerar i glesbygden. Idén om att via ett brett regionalt nätverk som sitter på den samlade kunskapen stödja och slussa företag är gammal, ändå har vi inte fungerande former för detta, speciellt inte i Norrbottens inland, menar Lars Andersson.

I varje kommun ska också ett profilerat forsknings- och utvecklingsprojekt bedrivs per år i samverkan med lämpligt universitet. Man ska också ha minst två samverkansprojekt per år mellan inkubatorföretag över kommungränserna.

– Vi har väldigt höga murar mellan kommunerna och det sker väldigt liten samverkan över kommungränserna vad gäller näringslivsutveckling. Det ska bli väldigt intressant att se vad TIN-projektet kan innebära för den lokala näringslivsutvecklingen i Jokkmokk, tycker Glenn Nylander.

De två första inkubatorföretagen är utsedda, Rutström El & Automation, Jokkmokk, samt Reprosteel, Vuollerim.

Jokkmokk på Stora Nolia?

Gemensamma branschöverskridande marknadsföringsinsatser är något som är på tapeten då och då.

I sina kontakter med företag i kommunen har Glenn Nylander märkt ett intresse för Noliamässan.

– Det finns ett intresse i Jokkmokk att bygga upp en Jokkmokksmonter på Stora Nolia – ett mässområde utomhus med ett eget tält där olika aktiviteter och förtäring erbjuds. Vissa företag, till exempel de som kan sälja på plats, har säkert stor nytta av att vara med hela tiden medan andra företag gärna visar upp sig men varken har tid eller råd att delta i en mäsia i tio dagar, konstaterar Glenn Nylander.

– I en samlingsmonter skulle företag kunna vara med i olika omfattning utifrån möjlighet och de olika dagarnas teman. Det vore intressant om mässan i Piteå redan i år kunde vara genrepet inför en större satsning på Stora Nolia i Umeå 2005. Jag tror att Norrlandskusten är en stor potentiell marknad för Jokkmokks företag.

Mer info och intresseanmälan, kontakta Glenn Nylander 0971-172 72.

INFORMATION OM BRANSCHRÅDSPROJEKTET, AKADEMIKER I FÖRETAG MED MERA...

Vuollerim

– i samband med Kick off för projektet Tillväxt Vuollerim på Vuollerim 6000 år **tisdag den 24 februari kl. 19–21**. Samtliga företagare och presumtiva företagare hälsas välkomna!

Jokkmokk

– på Företagarnas medlemsmöte **onsdag den 25 februari kl. 19** på Hotell Jokkmokk. Då kommer också Anki Bondesson, KUPP, att berätta om alla nya planerade arrangemang under året samt om sin roll som jubileumssamordnare. Kort information blir även om Laponia – Hållbart Världsarv och om ett nytt samhällsutvecklingsprojekt som ännu är i sin linda.